

VERTRIEBSLEITER (M/W)

WIR BIETEN SPANNENDE JOBS MIT ZUKUNFT FÜR TALENTE MIT MOTIVATION!

ANSPRUCHSVOLL UND VIELFÄLTIG – IHR AUFGABENBEREICH VERLANGT PROFESSIONALITÄT

Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Umsetzung von Maßnahmen für neue Absatzwege und zur Neukundengewinnung
- Ansprechpartner und Berater für Kunden und Schnittstelle zu internen Abteilungen
- Vertretung des Unternehmens in Fachverbänden und auf Fachmessen
- Verkauf und Vermarktung der Softwareprodukte aus dem Hause GIB
- Entwicklung von Strategien und Konzepten zur Erreichung der mittel- und langfristigen Vertriebsziele
- Fortlaufende Analyse relevanter Märkte, Marktbedingungen, Kundenzielgruppen und Wettbewerbsverhalten
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung des Unternehmens in Bezug auf Produktstrategien

KOMPETENT UND VIELSEITIG – IHRE QUALIFIKATION SPRICHT FÜR SICH

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium (z. B. der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsinformatik)
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb komplexer Softwarelösungen (Cloud-, SAP Lösungen etc., gerne mit Spezialwissen im SAP SCM Bereich)
- Führungserfahrung
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln und eine hohe Begeisterungsfähigkeit für IT-Produkte und innovative Themen (Industrie 4.0)
- Hohe Beratungskompetenz und Kundenorientierung, sowie Erfolgswillen
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit auch in englischer Sprache, weitere Sprachen sind von Vorteil

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an: zukunft@gibmbh.de

Sämtliche Bezeichnungen richten sich an beide Geschlechter.

G.I.B mbH

Kathrin Freitag - Recruitment
Birlenbacher Straße 18
57078 Siegen

Phone +49 271 89038 206
www.gibmbh.de



SAP Certified
Powered by SAP NetWeaver®

SAP Certified
Integration with Applications on SAP HANA®

