

VERTRIEBSMITARBEITER INTERN (M/W) MIT FRANZÖSISCHKENNTNISSEN

ANSPRUCHSVOLL UND VIELFÄLTIG – IHR AUFGABENBEREICH VERLANGT PROFESSIONALITÄT

Ihre Aufgaben:

- Adressrecherche/Adressqualifizierung potenzieller Interessenten und Kunden
- Datenpflege in Microsoft Dynamics CRM und Outlook
- Telefonakquise von Interessenten und Kunden auf Französisch und Deutsch
- Vereinbarung und Koordination der Präsentationstermine für den Vertriebsaußendienst
- Korrespondenz im Nachgang der vereinbarten Termine auf Französisch und Deutsch
- Weitergabe von erworbenem Wissen zu den Produkten an das Team
- Telefonannahme

KOMPETENT UND VIELSEITIG – IHRE QUALIFIKATION SPRICHT FÜR SICH

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, gerne Fachangestellte/r für Medien- und Informationsdienste oder Kauffrau/-mann für Bürokommunikation
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst/Telesales wünschenswert
- Teamfähigkeit
- Gewohnter Umgang mit MS-Office
- Hohe Auffassungsgabe
- Keine Angst vor dem Telefon! Spaß an der Akquise!!!
- Sehr gute Rechtschreibkenntnisse
- Deutsch und Französisch verhandlungssicher und mindestens gute Englischkenntnisse
- Kommunikationsstärke

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an: zukunft@gibmbh.de

Sämtliche Bezeichnungen richten sich an beide Geschlechter.

G.I.B mbH

Kathrin Freitag - Recruitment
Birlenbacher Straße 18
57078 Siegen

Phone +49 271 89038 206
www.gibmbh.de



SAP® Certified
Powered by SAP NetWeaver®

